

**ANALYSE DES VENTES GROUPEES  
FRANSYLVA / EXPERTS FORESTIERS /  
GESTIONNAIRES FORESTIERS PROFESSIONNELS  
PRINTEMPS 2019  
AU MARCHE AU CADRAN D'USSEL**

<b>Vente Groupée CADRAN 20/06/2019</b>			
Espèce (>80%)	Catégorie de volume	Fourchette €/ m3	Prix moyen pondéré par volume €/ m3
Douglas	< 1 m3	35 à 40	38,47
Douglas	> 1 m3 & < 2 m3	38 à 54	50,09
Douglas	> 2 m3	53 à 59	56,44
Epicéa commun	< 1 m3	31 à 36	33,92
Epicéa commun	> 1 m3 & < 2 m3	36,00	36,00*
Epicéa de sitka	> 1 m3 & < 2 m3	31,00	31,00*
Grandis	< 1 m3	33,00	33,00*
Mélèze	< 1 m3	46,00	46,00*
Mélèze	> 1 m3 & < 2 m3	47,00	47,00*

\*Données pour un seul lot homogène à 80 % minimum. Les lots présentés lors des Ventes Groupées ont été préalablement identifiés, inventoriés pied à pied et cubés par des professionnels.

**DONNEES GENERALES DE LA VENTE :**

- Certification : Sur 71 lots présentés, 44 étaient certifiés PEFC soit 62 %.
- Nombre d'offres : 239 au total, de 0 à 9 par lot, soit en moyenne : 3.37 offres par lot.
- Invendus : 14 lots soit 80,29 % de lots vendus.
- Volume de la vente : 63 764 m3 représentant 81 915 tiges d'un volume unitaire moyen de 1.1 m3.
- Montant de la vente : 2 138 584 €.

## **COMMENTAIRE GENERAL :**

**Un nombre d'invendu plus important qu'à l'automne 2018 montre un marché moins tendu.**

La vente présentait majoritairement des lots de Douglas et d'Epicéa commun en coupe d'éclaircie. Les prix demeurent relativement stables. Comme en novembre 2018, un lot important de Douglas de qualité (1 244 m<sup>3</sup>) et de plus de 2 m<sup>3</sup> de volume unitaire trouve preneur à 59 €/m<sup>3</sup>, ce qui indique sans surprise, que des lots importants, homogènes et de qualité permettent d'obtenir des prix plus élevés.

Nous ne pouvons face à ce constat qu'inciter les propriétaires qui souhaitent mettre en marché leur production dans des conditions professionnelles et sécurisées, tant sur l'accès à des prix de marché qu'à la gestion de leurs transactions, à se regrouper pour présenter des lots homogènes et bien qualifiés. Cette simplification pour les acheteurs, d'accès à la matière qu'ils recherchent, entrera dans leur calcul de prix d'achat.

## **REMERCIEMENTS :**

Nous remercions nos partenaires apporteurs présents à nos côtés lors de la vente :

### **Le Cabinet de Gestion Forestière**

**XAVIER MEYNARD**



10 Les Roches  
23 200 AVIT DES TARDES  
Tel : 05 55 83 95 52  
Mobile : 06 73 40 57 32  
Mail : xaviermeynard@orange.fr

**GOLUCKI-NADALON**

Le Bourg  
19 290 SAINT SETIERS  
Tel : 06 42 85 88 46  
Mail : k.golucki@hotmail.com

Nous remercions le Cabinet COUDERT, principal apporteur, pour la confiance qu'il nous accorde à l'occasion de chaque vente.



Nous remercions le Marché au Cadran pour les moyens et la réalisation des ventes :

### **Salle du Marché au Cadran d'Ussel (Corrèze - 19)**

