

Innovation

Corrèze : comment un cabinet forestier proche d'Ussel veut révolutionner les ventes de bois sur pied



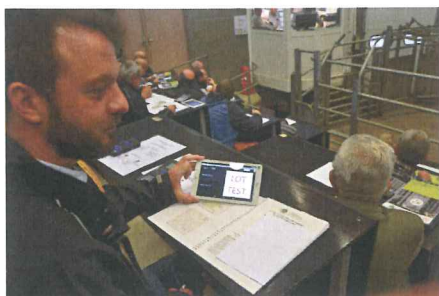
Le cabinet Coudert met à disposition des tablettes numériques et le logiciel neosylvaq © Agence USSEL

Installé à Saint-Pardoux-le-Vieux, près d'Ussel, le cabinet Coudert a développé Neosylvaq, une plateforme informatique qui va rendre possible les ventes en ligne de bois sur pied.

Depuis quelques années, le cabinet Coudert a développé, avec l'aide de l'école forestière de Meymac, la coopérative Fransylva (propriétaires privés du Limousin) et un prestataire informatique, installé en Bretagne, une plateforme baptisée Néosylvaq.

Ce projet, d'un montant de plus 400.000 €, a reçu le soutien de la région Nouvelle-Aquitaine et a été primé, au titre de l'innovation, par le ministère de l'Agriculture.

Il confirme la percée des technologie numérique dans la filière bois. La plateforme, utilisée à la mi-juin, lors d'une grosse vente organisée au Marché au cadran d'Ussel, permet à un acheteur de disposer, sur une tablette, de toutes les informations relatives au lot mis en vente : situation géographique, cadastre, surface, bord de route ou pas, essences, nombre d'arbres, bois labellisé ou pas...



Augmenter les volumes des ventes

Comme pour une vente classique, l'acheteur a ensuite quelques dizaines de secondes pour faire une proposition. Un traitement informatique quasi-immédiat, permet de faire savoir à toute la salle le montant de la meilleure offre, et de préparer tous les documents nécessaires à la vente. La plateforme intègre aussi les garanties financières.

A terme, le cabinet Coudert envisage d'organiser des ventes en ligne de bois sur pied. Avec 25 collaborateurs sur la Corrèze, Clermont-Ferrand et Limoges, il espère ainsi augmenter le volume des ventes, mais aussi amener les propriétaires forestiers à s'impliquer davantage dans la gestion ou le repeuplement de leurs parcelles.

Eric Porte