

**ANALYSE DES VENTES GROUPEES  
FRANSYLVA / EXPERTS FORESTIERS /  
GESTIONNAIRES FORESTIERS PROFESSIONNELS  
PRINTEMPS 2018  
AU MARCHÉ AU CADRAN D'USSEL**

<b>Vente Groupée CADRAN 14/06/2018</b>			
Espèce (>80%)	Catégorie de volume	Fourchette €/ m3	Prix moyen pondéré par volume €/ m3
Douglas	> 1 m3 & < 2 m3	41,60 à 69,21**	53,25
Douglas	> 2 m3	50,67 à 54,45	52,01
Epicéa commun	< 1 m3	31,02 à 43,84	39,87
Epicéa commun	> 1 m3 & < 2 m3	35,32 à 47,85	41,91
Epicéa de sitka	< 1 m3	37,12*	37,12
Epicéa de sitka	> 1 m3 & < 2 m3	31,10 à 36,89	35,92
Epicéa de sitka	> 2 m3	37,86 à 41,31	38,60
Grandis	< 1 m3	34,55*	34,55
Grandis	> 1 m3 & < 2 m3	36,14*	36,14
Grandis	> 2 m3	38,35*	38,35
Pin sylvestre	< 1 m3	28,14*	28,14

\*Données pour un seul lot homogène à 80 % minimum. \*\*Prix atteint par un lot de qualité exceptionnelle.  
Les lots présentés lors des Ventes Groupées ont été préalablement identifiés, inventoriés pied à pied et cubés par des professionnels.

**DONNEES GENERALES DE LA VENTE :**

- Certification : Sur 86 lots présentés, 59 étaient certifiés PEFC.
- Nombre d'offres : 303 au total, de 0 à 10 par lot, soit en moyenne 3,49 offres par lot.
- Invendus : 5 lots soit 91,2 % de lots vendus.
- Volume de la vente : 91 807 m3 représentant 103 829 tiges d'un volume unitaire moyen de 1,2 m3.
- Montant de la vente : 3 344 600 €.

## **COMMENTAIRE GENERAL :**

**Malgré une vente importante de près de 100 000 m3, très peu de lots n'ont pas trouvé preneur, ce qui confirme une activité soutenue des scieries qui ont besoin de bois. Le prix des douglas reprend de la couleur.** Les lots de plus de 2m3 trouvent preneurs à plus de 50 €, toutefois les douglas de bordure restent au prix de la qualité palette soit 30-35 €. Les prix de l'épicéa restent stables.

Une analyse des écarts de prix entre les prix d'achat et seconde offre, ainsi qu'entre les différentes offres sur un même lot nous permet une vision plus fine du marché. Ainsi, il est indéniable que pour le douglas, la qualité des bois est un facteur déterminant. En effet, sur un lot de gros arbres nous constatons que le prix d'achat donné par un scieur ayant des débouchés charpente est loin devant la seconde offre d'un acheteur qui destine le bois à la fabrication de palettes. Nous mesurons ici tout l'intérêt d'une Vente Groupée : chaque acheteur propose un prix en rapport avec son usage du bois et chaque lot peut donc être valorisé au mieux. Plus il y aura de lots proposés, plus un acheteur pourra trouver ce qu'il recherche et ainsi en offrir le meilleur prix.

Pour les bois qui ne peuvent avoir qu'un seul type d'usage, nous constatons que l'écart entre les offres se resserre ; pour ces lots, leurs conditions d'exploitabilité, leur homogénéité, leur volume seront autant de critères d'appréciation des prix proposés.

Une certitude : les Ventes Groupées se développent dans l'intérêt des vendeurs et des acheteurs qui y participent...

## **REMERCIEMENTS :**

Nous remercions nos partenaires apporteurs présents à nos côtés lors de chaque vente :

### **Les Cabinets de Gestion Forestière**

#### **GOLUCKI-NADALON**

Le Bourg  
19 290 SAINT SETIERS  
Tel : 06 42 85 88 46  
Mail : k.golucki@hotmail.com

#### **XAVIER MEYNARD**

10 Les Roches  
23 200 AVIT DES TARDES  
Tel : 05 55 83 95 52  
Mobile : 06 73 40 57 32  
Mail : xaviermeynard@orange.fr

Xavier MEYNARD  
Cabinet Forestier



Nous remercions le Cabinet COUDERT, principal apporteur, ainsi que les autres apporteurs à la vente pour la confiance qu'ils nous accordent à l'occasion de chaque vente :



Nous remercions le Marché au Cadran pour les moyens et la réalisation des ventes :

**Salle du Marché au Cadran d'Ussel (Corrèze - 19)**



**Ce document est la propriété de Fransylva Forestiers Privés en Limousin toute reproduction même partielle est interdite.**